

ダイレクトセールス（募集番号：DA202501）

POINT

サイバーセキュリティ商材のBtoB向けソリューションセールス／ダイレクトセールス

募集背景・求める人物

NTTセキュリティ・ジャパンでは、大手民間企業や官公庁などのお客様に対して、幅広いセキュリティ対策サービスを提供しています。近年では、高度化・複雑化するサイバー攻撃およびお客様の業務への対応として、「ゼロトラスト」のコンセプトに基づくセキュリティ対策強化が求められています。

今回のポジションは、昨年度新たにセールス&マーケティング組織が立ち上がり、施策展開からのリード数増加、お客様からのご相談件数の増加に伴い、セールスチームのメンバー拡充が急務となっていることから、その増員を目的としています。以下のような方を新しい仲間として探しています。

- * 目標達成意欲が高く、粘り強く業務に取り組める方
- * コミュニケーション能力が高く、顧客との信頼関係を構築できる方
- * 主体的に考え、素早く行動できる方
- * 変化に柔軟に対応できる方
- * チームワークを重視し、協力して業務を進められる方

業務内容

ダイレクトセールス担当として、国内大手企業を始め、様々な企業、官公庁・自治体に向けて情報セキュリティ関連サービス・製品のソリューションセールスを担当していただきます。

顧客のセキュリティ課題を把握し、最適解を提案し受注することがミッションです。

<ダイレクトセールス業務>

- 新規顧客開拓（インバウンド対応が主）
 - ・各種リード対応の電話、メール、訪問などによるアプローチ
 - ※自社WEB、提携メディア、自社・共催セミナー、セキュリティイベント
 - ・ターゲット顧客の特定とリスト作成
- 既存顧客深耕
 - ・既存顧客への定期的なフォローアップと関係維持
 - ・顧客ニーズに基づいた提案活動
 - ・アップセル・クロスセルによる売上拡大
- 提案・交渉
 - ・社内の技術部門との連携による提案内容の精査
 - ・顧客への製品・サービスの説明とプレゼンテーション
 - ・見積書作成と価格交渉
 - ・契約締結
- その他
 - ・SFA入力、分析業務
 - ・市場動向・競合情報の収集と共有
 - ・展示会やイベントへの参加

この仕事の魅力

- ◆NTTグループ内のソリューションをフル活用し、顧客の課題解決に深く関わることが可能です。
- ◆サイバーセキュリティが注目となっている昨今において、営業しつつ社会貢献の一端を担うことが可能です。
- ◆市場からの期待度が高いため、常時一定数の案件に対応することで、セキュリティ知識、営業スキル向上が期待できます。

キャリアパス

新たな組織のため、ご自身の活躍次第で、組織拡大とともにセールスチームのマネジメントを任せられる可能性があります。

また、マーケティング組織と両輪で業務を行っているため、プロモーションにも携わることができ、セールス&マーケティングにおける業務領域が広がられます。

応募条件

【必須要件】

以下のご経験・スキルをお持ちの方

- ・法人営業経験3年以上
- ・新規開拓、既存顧客深掘の営業経験
- ・IT基本知識、スキル
- ・一般的ビジネススキル（メール、コミュニケーション、文書作成、提案書作成）

【歓迎要件】

- ・情報／サイバーセキュリティに関する営業経験

募集要項	
募集者	NTTセキュリティ・ジャパン株式会社
雇用形態	正社員
契約期間	期間の定め無し（定年60歳、再雇用制度有）
給与	年収：500万円～1,000万円 ■月給 基本給（役職給）：250,000円～ 勤務実態に応じて支給：時間外手当、休日手当、深夜手当、リモートワーク手当等 ■賞与（業績給）：年に一度、成果達成度合いに応じて支給
退職金	無し
勤務地	東京本社 （変更範囲：全国の当社拠点）
在宅勤務等	在宅勤務制度有
転勤	当面無し
試用期間	有（4カ月）
就業時間	試用期間中：9:00～17:30（休憩60分） 試用期間後：フレックスタイム制（コアタイム無し）
時間外労働	有（平均20～30時間/月）
休日	年間休日数：120日完全週休二日制（土日祝）
年次有給休暇	入社直後最低13日付与（日数はご入社時期によって変動）
特別有給休暇	夏季休暇、年末年始休暇、ライフプラン休暇、病気休暇、特別休暇 他
社会保険	健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険完備
福利厚生	・企業年金基金 ・社員持ち株会 ・資格取得支援制度 ・研修支援制度 ・時短制度（一部従業員利用可） ・住宅手当（自身で賃貸契約をしている、もしくは家賃負担をしている方でカフェテリアプランの住宅補助を選択されている45歳迄の方へ支給） ・副業可（許可制） 他
ワークライフバランス	在宅勤務・フレックスタイム制の活用、積極的な有給消化の推進を行っており、ライフワークバランスのとりやすい環境です。
副業	可（許可制）例：本の執筆・大学での講師等
研修	数多くの研修プランや講義を揃えており、ご自身の興味のあるものを受講いただく事が可能です。 研修や資格取得に対しては費用補助もごさいます。
コミュニケーション	■部門 リモートワークが主体ではありますが、意欲的に出社する方が多く、対面でのコミュニケーション・意見交換などはしやすい環境となっております。 ■会社 四半期に一度の懇親会や、サークル活動（例：ボルダリング）などを通して部門を超えた交流も盛んです。
受動喫煙対策	屋内全面禁煙
選考フロー	書類選考→1次面接→最終面接（面接はオンラインもしくは対面での実施となります）
会社について	NTTセキュリティ・ジャパンは、NTTグループのセキュリティに関わる高度な人財と研究開発成果、そして20余年以上にわたるサイバー脅威との戦いで磨き続けてきた独自のサイバーインテリジェンスと脅威検知・対応能力を結集した、サイバーセキュリティ専門事業者です。 リスク予測から診断、防御、脅威検知、インシデント対応、復旧までの一貫した「プロアクティブサイバーディフェンスサービス」の提供により、お客様・社会を守り、安心・安全なデジタル社会の実現に貢献します。